





GÜNTER EIZENHÖFER

## **EIN.BLICK**

## BIOGRAFISCHE SKIZZE:

1963	geboren am 10. März in Bayern	
1983	Abitur	
1985-1988	Studium Internationale Betriebswirtschaft/Diplom-Abschluss	
1989-1998	Rütgers AG (Chemie, Kunststoffe, Automotive)	
1999-2008	Illbruck/ Carcoustics GmbH (Automotive)	
Seit 2009	Eizenhöfer Management Consulting GmbH (Fokus Automotive)	

## MEINE FACHLICHE QUALIFIKATION: *welche Kompetenzen habe ich erworben, was bringe ich mit?*

- 30 Jahre Erfahrung in Familienunternehmen, Konzern, Private Equity und eigener Beratungsgesellschaft mit Branchenfokus Automotive
- Verschiedene Management-Positionen im In- und Ausland
- 2 Auslandseinsätze als Geschäftsführer in operativen Einheiten
- 8 Jahre Geschäftsführender Gesellschafter im Rahmen eines MBO: Branche Automotive  
300 Mio.€ Umsatz, 2.200 Mitarbeiter an 13 Standorten
- Erfahrung in Vertriebsarbeit, Strategiearbeit, Geschäftsaktivierung, Restrukturierung und Change Management
- Aktive Begleitung mehrerer Unternehmenstransaktionen als Senior Industrial Advisor
- Langjährige, belastbare Kontakte zu Entscheidern bei OEMs und Tier1
- Aufsicht – und Beiratsmandate
- Mehrsprachigkeit: Englisch, Französisch und Spanisch fließend

## MEINE PERSÖNLICHE QUALIFIKATION: *was zeichnet mich als Mensch und Führungskraft aus?*

- Ich kann Menschen „mitnehmen“ und sie für neue Ziele und Wege begeistern.
- Ich kommuniziere authentisch und klar.
- Ich zeige Führungswillen und unternehmerische Haltung.
- Ich reflektiere mein Verhalten, übernehme Verantwortung für mich und andere und bin lernwillig.
- Ich verfüge über Entscheidungskraft und Umsetzungsstärke.
- Ich habe ein gutes Einfühlvermögen, nehme Stimmungen wahr und handele umsichtig.
- Ich lege Wert auf einen respektvollen Umgang mit den Menschen im Unternehmen.
- Ich übernehme gesellschaftliche Verantwortung durch ehrenamtliche Arbeit

## Beratungsprojekte seit 2009 – 2020:

Interim-Geschäftsführer mittelständischer Automobilzulieferer im Bereich technische Textilien (60 Mio. € Umsatz)

Interim Global Sales Director mittelständischer Zulieferer im Bereich Fahrwerk (200 Mio. € Umsatz)

Interim Global Sales Director börsennotierter Zulieferer im Bereich Kunststofftechnik/Lackierung (200 Mio. € Umsatz)

Betreuung der Neukundenakquisition für einen österreichischen Zulieferer bei BMW, Audi, Daimler und TIER 1 im Bereich Aluminiumdruckguss

Beratung Neuausrichtung Vertrieb eines mittelständischen Zulieferers für Farben und Lacke

Standortanalyse USA/Mexiko für einen österreichischen Zulieferer Im Bereich Chassis

Standortanalyse China für einen deutschen Automobilzulieferer im Bereich Fahrwerk

Markt- und Strategieanalyse für einen deutschen Zulieferer zum Einstieg in neue Geschäftsfelder im Bereich Glasverarbeitung

Umsetzungsbegleitung und Coaching Vertrieb beim Einstieg in neue Geschäftsfelder

Markt- und Strategieanalyse für einen Schweizer Konzern als Vorbereitung und Begleitung eines Unternehmenskaufs

Markt- und Strategieanalyse für ein italienisches Familienunternehmen im Bereich PU-Schäume zum Einstieg in ein neues Geschäftsfeld

Begleitung Due Dilligence (Market/Commercial) als Industrial Advisor für Private Equity Investoren

Neukundenakquisition für einen deutschen Zulieferer (Kunststofftechnik) bei Porsche, BMW und diversen Tier 1

Repräsentant und Industrial Advisor des japanischen Konzerns INOAC Corp. (Automotive und PU-Schaum) in Europa: Markterschliessung und Begleitung M&A-Prozesse, Vertrieb

Repräsentant und Industrial Advisor eines chinesischen Familienunternehmens (Automotive) in Europa

Gründungsmitglied ArMID: Aufsichtsräte im deutschen Mittelstand

## REFERENZEN:

- ➔ Herr Andreas Katzer                      CEO Flabeg, Nürnberg
- ➔ Herr Robert Wittmann                    Vorstandsmitglied Nanogate SE
- ➔ Herr Dr. Ulrich Viethen                   Geschäftsführer Murr Electronics
- ➔ Herr Uwe-Karsten Städter               Mitglied des Vorstandes Porsche AG, Stuttgart
- ➔ Herr Soichi Inoue                         President and CEO INOAC Corporation, Tokio